



**Sistema de Gestión Comercial**

---

## Índice

---

<b>Índice .....</b>	<b>1</b>
<b>Presentación .....</b>	<b>2</b>
Grupo AGNI.....	2
Midas – Sistema de Gestión Comercial .....	2
<b>Descripción Técnica.....</b>	<b>4</b>
<b>Principales características del sistema .....</b>	<b>5</b>
Interfaz intuitiva y amigable .....	5
Multitarea .....	5
Multiusuario .....	6
Multipuesto .....	6
Impresiones Fiscales en Red:.....	7
Factura Electrónica (AFIP): .....	7
Multidepósito .....	7
Multisucursal / Multiempresa .....	7
Escalabilidad .....	7
Bajos requisitos de Hardware e Inversión .....	7
Seguridad.....	8
<b>Funciones del Sistema .....</b>	<b>9</b>
Manejo de Stock.....	9
Gestión de ventas y facturación .....	9
Gestión de compras.....	11
Análisis gerencial .....	11
Gestión de tesorería.....	11
<b>Glosario .....</b>	<b>13</b>

## Presentación

---

[Volver al Índice](#)

### Grupo AGNI

Somos una empresa dedicada a brindar ágiles, simples y efectivas soluciones informáticas para PYMES. Para esto, contamos con un gran abanico de opciones de software predesarrollado y adaptable a todo tipo de necesidad, pensadas para adaptarse rápida y fácilmente a todos los circuitos administrativo - comerciales.

También desarrollamos sistemas a medida que cubren las necesidades particulares de cada empresa, participando en todo el proceso de desarrollo informático, desde el requerimiento del cliente.

En este sentido nos caracterizamos por una profunda comprensión de las necesidades del cliente y la selección de la adecuada solución para cada caso, agilizando desde la primer consulta el proceso de desarrollo.

El cliente participa en el desarrollo y evolución de su sistema, a través de las siguientes etapas:

- ❖ Relevamiento
- ❖ Análisis y Diseño Funcional
- ❖ Programación y Documentación
- ❖ Testeo y Control de Calidad
- ❖ Implementación
- ❖ Capacitación

En ésta oportunidad, le presentamos nuestro Sistema de Gestión Comercial llamado Midas.

### Midas – Sistema de Gestión Comercial

Midas es una poderosa herramienta que le ayudará en la gestión completa de su empresa o comercio, una compleja y laboriosa tarea, que abarca éstas 3 partes generales:

- ❖ **Cargar información** sobre sus clientes, proveedores, mantener una lista de los productos o servicios y sus precios.

El primer paso para poder operar con Midas es cargar un poco de información en el sistema. No se pueden realizar operaciones si el sistema está "vacío".

Lo mínimo que necesitará es tener un producto o servicio para poder hacer una factura. Los productos o servicios en Midas se llaman por su nombre más genérico de "artículos".

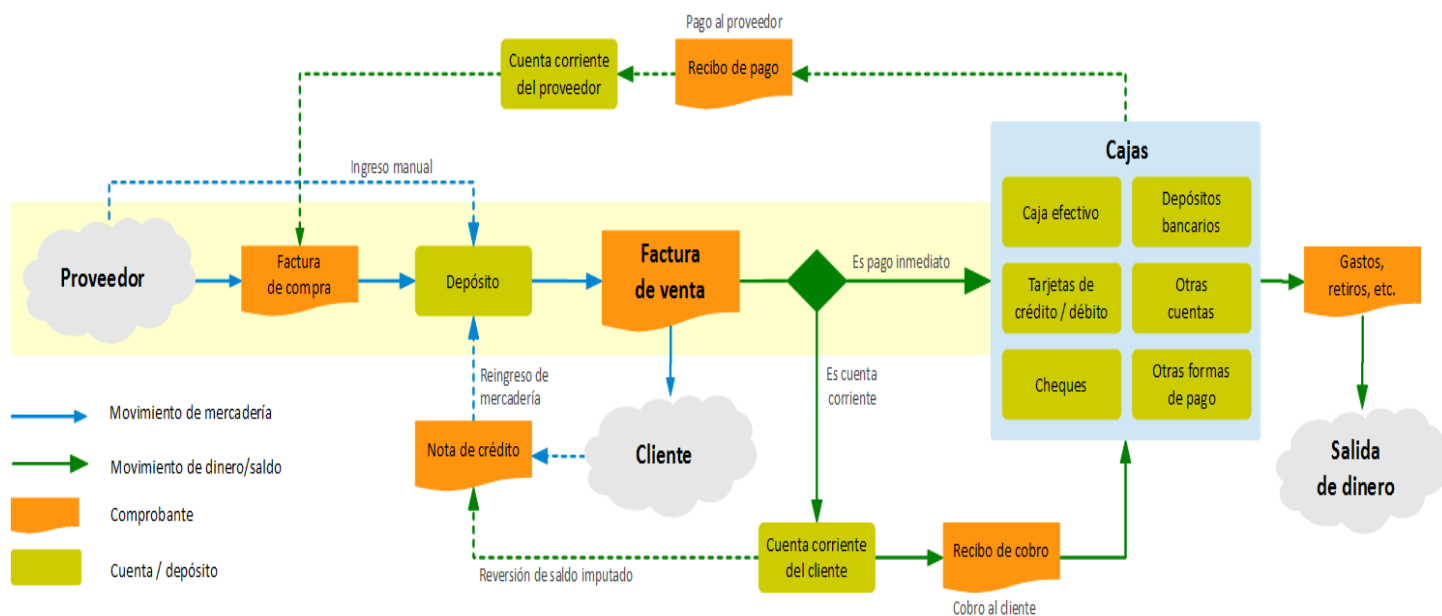
Adicionalmente, puede cargar información sobre sus clientes. Midas tiene capacidades especiales para servirle como agenda, así que le recomendamos que ingrese la información sobre todos los contactos de su empresa, no sólo de los clientes.

No es necesario que ingrese toda la información en la primera carga del sistema. Puede comenzar a operar y terminar de cargar productos o clientes en otro momento.

En caso de contar con información previa (ejemplo, de un sistema anterior), puede solicitar se realice la transferencia de información a su nuevo Sistema Midas (dicha tarea se presupuestará aparte).

- ❖ **Realizar operaciones** de venta, compra, cobros, pagos, etc. Eso incluye imprimir facturas, recibos y otros comprobantes.

Midas lo acompaña y ayuda a organizar sus operaciones de venta. Estas operaciones normalmente implican imprimir facturas de venta, remitos, confeccionar recibos por los cobros recibidos, etc. El siguiente es un diagrama simplificado del funcionamiento de Midas, mostrando los movimientos de dinero y mercaderías en las operaciones más comunes:



- ❖ **Obtener información** o reportes sobre el resultado de las operaciones. Por ejemplo ver un listado de ventas, ingresos y egresos de dinero, etc.

Finalmente, podrá obtener información sobre las operaciones realizadas. Esta es la parte más sencilla.

Midas mantiene siempre toda la información actualizada en tiempo real. Eso significa que no es necesario hacer reportes o imprimir listados. Por ejemplo, para ver la facturación del mes basta con ingresar al listado de facturas y cambiar la vista predeterminada para ver por mes con la opción "Filtrar".

Puede ver también los movimientos de dinero en efectivo con ésta misma opción desde el listado de Cajas, y también cambiar la vista por día, semana, mes, etc.

En todo momento hay disponibles listados de artículos, de clientes, de cuentas corrientes, de movimientos de cajas, etc. Todos los listados pueden ordenarse y filtrarse para ver la información de diferentes maneras. También se pueden imprimir o exportar a Excel.

[Volver al Índice](#)

## Descripción Técnica

---

[Volver al Índice](#)

Configurable para utilizar en PYMES de servicios, comerciales, industriales o estudios contables, compatibilizado con los sistemas operativos más vendidos del mercado y pensado para ofrecer una forma sencilla, ágil y segura para trabajar.

MIDAS es una herramienta sólida y confiable a la hora de brindar información relevante para la toma de decisiones.

Al adquirir MIDAS, personal técnico en las oficinas del cliente se encargará del proceso de instalación, implementación y capacitación. Garantizando así el máximo aprovechamiento posible de todas las ventajas que ofrece el sistema.

Las herramientas tecnológicas utilizadas al desarrollar MIDAS garantizan la total compatibilidad con los sistemas operativos Windows NT, Windows 2000, 2003 y 2008 Server, Windows XP 32 y 64 bits, Windows Vista 32 y 64 bits, Windows 7 de 32 y 64 Bits , Windows 8 32 y 64 bits y Windows 10 32 y 64 bits de Microsoft Corporation®.

Servicio post-venta y de soporte técnico vía telefónica, Skype, por asistencia remota email en las oficinas del cliente.

## Principales características del sistema

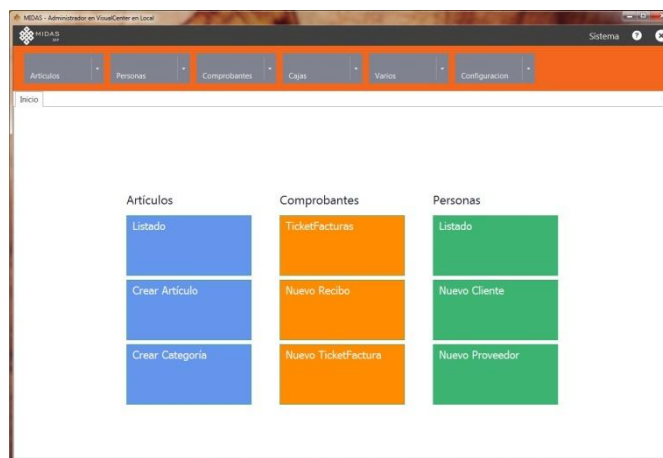
[Volver al Índice](#)

### Interfaz intuitiva y amigable

Midas incorpora una interface de punto de venta mostrador, que le brinda una enorme agilidad al procesar las operaciones.

En la pantalla de inicio del sistema, encontrará accesos directos a las funciones básicas más utilizadas en el día a día.

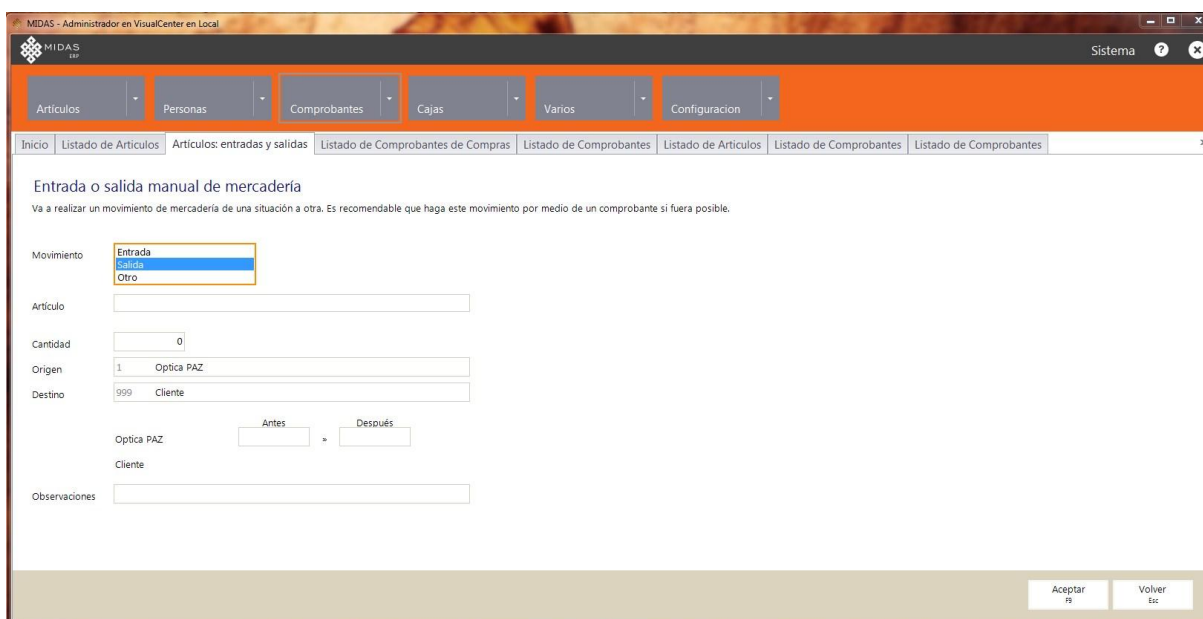
En cada pantalla y formulario, usted podrá cargar la información íntegramente a través del teclado, dispositivos táctiles, u otros dispositivos como por ejemplo un lector de código de barras, y dispone de numerosos atajos para consultar con suma facilidad las tablas operativas que le sean requeridas (clientes, artículos, cuentas corrientes, planes de cuotas, etc.).



### Multitarea

Midas es un sistema integrado. No funciona como módulos separados, como sucede en otros sistemas de gestión, sino que accede a todas las funciones desde la misma aplicación general.

Otra gran ventaja de la interfaz de Midas, como se muestra en la imagen a continuación, es que permite abrir múltiples ventanas en pestañas (similar al sistema Windows), pudiendo realizar consultas simultáneas a la tarea que esté realizando, sin necesidad de cerrar y volver a abrir la ventana.



### Multiusuario

Midas permite la creación de múltiples usuarios con su propia contraseña de acceso, a los que se les puede asignar distintas categorías y permisos, para que cada uno tenga acceso a las secciones y opciones que Ud. desee.

Así, por ejemplo, un usuario puede poseer permisos para consultar los datos de un cliente o proveedor, pero no poder modificarlos, o no tener acceso a la emisión de facturas pero si de recibos, etc.

Midas registrará cada movimiento importante que los usuarios realizan en el sistema, con fecha y hora, tipo de movimiento y detalle, lo que le permitirá Auditar su empresa, y tener información por ejemplo de cuando un usuario cambia la comisión de un vendedor, o emite una factura.



### Multipuesto

Midas funciona en red, lo que permite instalarlo en múltiples computadoras en distintos sectores de su empresa, sin limitación técnica de cantidad de puestos instalados.

El sistema se comunica a una base de datos centralizada, que se mantendrá actualizada en tiempo real.



### Impresiones Fiscales en Red:

Una importante prestación del sistema Midas, es la posibilidad de realizar impresiones desde múltiples computadoras conectadas en red a una única impresora fiscal (cola de impresión).

Esta funcionalidad permitirá grandes ahorros en costos, dado que podrá tener múltiples puestos de trabajo dentro de su empresa, y podrá facturar en todos ellos sin necesidad de invertir en una impresora fiscal para cada uno.

### Factura Electrónica (AFIP):

Dadas las nuevas resoluciones establecidas por la AFIP (Resolución General 3749/15) todos los responsables inscriptos en el impuesto al valor agregado (IVA) y los monotributistas de categorías más altas deberán emitir facturas electrónicas, salvo que en la actualidad utilicen impresores fiscales para dicha tarea.

MIDAS contempla este tipo de facturación, delegando al Servidor Fiscal de Midas la tarea de la comunicación con los servidores de la AFIP, para su validación y la obtención del Código de Autorización Electrónica (CAE)

### Multidepósito

Si Ud. guarda su mercadería en distintos lugares, Midas permite llevar un registro de cada uno de ellos, sin límite en cuanto a la cantidad de depósitos a utilizar, y cada uno con un manejo de stock apartado.

### Multisucursal/ Multiempresa

Midas admite un número ilimitado de sucursales, con lo que Ud. podrá reunir la información de todos sus locales en un mismo lugar.

Si Ud. lo deseara, podemos también configurar Midas para que permita el manejo de varias empresas en la misma base de datos, lo que le permitirá hacer un seguimiento de sus distintas unidades de negocio en una misma pc, permitiendo que toda su empresa opere en conjunto y de manera sincronizada.

### Escalabilidad

Midas está desarrollado con framework propio que se encuentra dividido en módulos, y es compatible con Linux y plataformas web. En estos momentos, estamos desarrollando la versión para dispositivos móviles.

Esto le brinda flexibilidad total a la hora de conformar un producto a la medida de las necesidades de cada uno de nuestros clientes y posibilita seguir desarrollando e incorporando nuevas prestaciones a medida que su empresa lo requiera.

Es una inversión con vistas al futuro.

Además, constantemente se trabaja en incorporar nuevas funcionalidades, y recibirá las actualizaciones oportunamente.

### Bajos requisitos de Hardware e Inversión



Tanto en equipos cliente como servidor, al ser compatible con Linux. Además, es software libre (sin necesidad de pagar licencias), y utiliza MySQL o MariaDB (bases de datos gratuitas)

### Seguridad

Técnicamente hablando, el almacén de datos de Midas es una base de datos relacional, normalizado y con un fuerte modelo de integridad referencial.

En lenguaje menos técnico, esto significa que todos los datos en están relacionados entre sí y que éstas relaciones son fundamentales. Por ejemplo los artículos están relacionado con comprobantes de compra y venta, los comprobantes están relacionados con los clientes, los clientes están relacionados con movimientos de caja y cuenta corriente, etc. Esto significa que no puede eliminarse un registro (por ejemplo un artículo) sin dejar "cortadas" sus relaciones.

La mayoría de los registros ocupan muy poco espacio en el disco y los registros inactivos nunca interfieren con las operaciones cotidianas. Esto significa que no hay buenas razones para eliminar un registro. Por otro lado, existen varias buenas razones para no eliminarlo.

Para el resguardo de su información, Midas ofrece:

- ❖ Acceso por usuario y contraseña.
- ❖ Auditoria interna, almacenando usuario, fecha y hora en cada operación.
- ❖ Restricción a usuarios sobre todas las operaciones, tablas y reportes del sistema.
- ❖ Back-up automático y programable.

[Volver al Índice](#)

## Funciones del Sistema

---

[Volver al Índice](#)

### Manejo de Stock

#### Definición de artículos:

En Sistema Midas usted dispone de numerosas opciones para definir sus artículos.

Puede crear múltiples Rubros y Categorías, en forma totalmente personalizada.

Cada artículo maneja a su vez numerosas descripciones (corta, para listados; extendida para facturación) y especificaciones para poder identificarlos correctamente (marca, modelo, serie, proveedor, tipo de artículo, etc), y se le puede asignar a cada uno su propio plazo de garantía, margen sobre el precio de costo y punto de reposición., además de poder asignarle una foto a los mismos.

La codificación es alfanumérica y cada artículo puede manejar múltiples códigos (hasta 4, como por ejemplo código propio, código del proveedor, código de fábrica, etc).

Los precios de los productos se pueden cargar de manera manual; generar automáticamente a partir de sus costos sumándole un porcentaje.

Podrá también exportar y/o imprimir los listados de artículos cargados al sistema, con sus descripciones y precios.

#### Manejo de artículos:

En Midas se puede desactivar un artículo si ya no se está comercializando. Esto causa que el artículo ya no pueda ser facturado ni ingresado mediante facturas de compra, ni aparezca en los listados.

Sin embargo el artículo queda como inactivo y conserva sus datos, historial de precios, compras y ventas, comprobantes asociados, etc. Puede reactivarlo cuando lo necesite y recuperar la información histórica.

#### Manejo de inventario:

Cada artículo maneja sus propios puntos críticos de saldo de inventario. Usted puede asociar artículos a determinados depósitos, e indicar en Observaciones las posiciones específicas (estantería, columna, etc) de almacenamiento. El sistema cuenta con comprobantes clásicos de alta y baja de stock, así como de transferencias interdepósito (uno a uno o uno a varios).

### Gestión de ventas y facturación

#### Gestión de clientes:

La ficha de clientes de Sistema Midas es realmente completa. Además de los datos habituales (razón social legal, nombre de fantasía, domicilio, CUIT, situación de IVA, etc.), le permite indicar estado (activo, suspendido, en plan de pago, inactivo), y asignarle un límite de crédito.

El sistema contempla el uso de cuentas corrientes mancomunadas (clientes que son a su vez proveedores y viceversa). Puede también organizar sus clientes en grupos y subgrupos.

De ser necesario, Ud. puede “desactivar” un cliente, para que ya no pueda operar en cuenta corriente, ni se puedan hacer comprobantes como recibos o facturas al cliente, además de ya no aparecer en el listado de forma predeterminada. El cliente queda en los registros del sistema, pero como inactivo, y conserva sus datos, cuenta corriente, historial de compras, comprobantes asociados, etc., pudiendo “reactivarse” cuando lo desee, recuperando así la información histórica del mismo.

### Gestión de ventas:

El sistema puede emitir recibos de cobranzas (con desglose de valores recibidos), o puede ser utilizado para la carga de lotes de recibos manuales. Los recibos se aplican de manera total o parcial a los comprobantes en cuenta corriente de los clientes, pudiendo desaplicarse en un futuro (para reasignar en otro comprobante, p.ej). El software emite listados completos y detallados de saldos y composición de cuentas corrientes, los cuales pueden incluir cheques y documentos existentes en cartera recibidos del cliente y aún no vencidos / depositados / cobrados.

Emita notas de débito y crédito, de manera manual (por anulación de comprobantes, intereses de deuda, devolución de mercadería, etc) o automática (notas de ajuste o de depuración de saldos).

### Circuito de facturación:

El circuito de facturación puede parametrizarse como desee. Puede ser rígido o flexible (por ejemplo, que el operador pueda crear clientes y modificar condiciones de venta desde la pantalla de facturación). MIDAS ERP contempla un circuito conformado por presupuestos, notas de pedido, remitos y facturas, en el cual se puede cargar un comprobante y pasarlo por sucesivos estados hasta el momento de facturarlos (p.ej. confirmar un presupuesto y transformarlo en nota de pedido; confirmar una nota de pedido y transformarla en factura, etc), o se puede inhabilitar / saltar pasos, de acuerdo al nivel de restricción que usted desee aplicarle a la mecánica de ventas.

Midas maneja dos modalidades de facturación: Electrónica fiscal o standard (impresoras comunes)

Al momento de imprimir una factura, se desencadena una serie de eventos que se detallan a continuación:

- ❖ Se asigna a la factura un número único y consecutivo para el punto de venta, comenzando desde el 1.
- ❖ Se envía la factura a la impresora.
- ❖ Se descuentan las cantidades facturadas de las existencias de cada artículo.
- ❖ Se registra el movimiento de salida en el historial de movimientos del artículo.
- ❖ Para las facturas en efectivo o cuenta corriente se registra el importe en la caja efectivo o en la cuenta corriente del cliente según corresponda.
- ❖ Para otras formas de pago se presenta una ventana solicitando más información según corresponda (número de cheque, cupón de tarjeta, etc.).

Se pueden realizar cargas de facturas/comprobantes en “borrador” (con opción **Guardaren** lugar de imprimir), para acceder a ellas más tarde y mandarlas a imprimir.

Midas permite además cambiar flexiblemente el formato de impresión para todos los comprobantes, utilizando herramientas que forman parte del sistema, para adaptarlos al formato que tengan en caso que desea usar sus talonarios pre impresos.

Al confeccionar una factura, se puede seleccionar que ésta se imprima con el IVA discriminado o no discriminado. La confección de la factura es igual en ambos casos, pero la impresión se hace discriminando el IVA o no, según corresponda.

## Gestión de compras

### Gestión de proveedores:

Tal como ocurría con la gestión de clientes, usted puede crear grupos y sub grupos de proveedores. Cargue todos los datos de filiación (razón social legal, nombre de fantasía, domicilio, CUIT, situación de IVA, etc), condiciones de compra y montos de compra pactados.

### Gestión de compras:

Al igual que con las ventas, aquí el software de gestión comercial Midas puede ser tan estricto o flexible como desee. El circuito contempla la carga de pedidos de cotización, solicitudes de compra, remitos y facturas de compra. Usted puede utilizar este circuito de manera lineal, o partir directamente de la carga del remito de compra, según como se haya definido en los parámetros del módulo.

Tal como ocurría en el circuito de ventas, la confirmación parcial de un comprobante genera una cartera de pendientes - p.ej. artículos pedidos y no entregados por el proveedor -.

Todo el circuito de compras participa de funcionalidades extendidas de trazabilidad, de modo que se pueden identificar proveedores, artículos, comprobantes y responsables internos de un determinado proceso de compra.

Cargue facturas de compras, controle cuentas corrientes de proveedores y genere órdenes de pago con emisión de cheques propios / endoso de cheques y documentos de terceros / cancelación con efectivo y/o moneda extranjera. Cargue notas de débito / crédito de proveedores, emita listados de vencimientos y realice ajustes internos de saldos.

## Análisis gerencial

Todos los módulos operativos contemplan la impresión de listados referentes a la información que manejan. Pero además Sistema Midas le ofrece tres herramientas extra para el análisis decisorio: Reporte de Ingresos y Egresos, Reporte de Estado Patrimonial, y Libros IVA (de ventas y de compras).

## Gestión de tesorería

Cada orden de pago y cada recibo de cobranza (además de las facturas contado de ventas y compras) actualizan el stock de disponibilidades de la empresa, y quedan registrados en el software de gestión. Usted puede monitorear la cartera de cheques y documentos de terceros, realizar la trazabilidad de los mismos (p.ej. ver la operación y el cliente originario de uno o varios cheques rechazados).

Para mayor seguridad y control, en Midas los movimientos de dinero no se pueden eliminar ni desactivar de ninguna manera. Un movimiento de dinero incorrecto sólo debe ser corregido mediante otro movimiento de dinero en sentido contrario. Si ingresó \$ 100 a "Caja efectivo" por error, puede subsanar el problema **egresando** los mismos \$ 100 de la misma caja. Ambos movimientos (ingreso y egreso) quedan registrados de forma permanente.

Si el movimiento de dinero corresponde a una factura o recibo, puede revertirse el movimiento anulando el comprobante que lo ocasionó.

Del mismo modo MIDAS realiza la gestión total de cupones de tarjetas de crédito (definición de planes, presentación en banco, liquidación, acreditación).

El sistema genera un libro de bancos de manera automática, ordenando los cheques por fecha de vencimiento y estimando la acreditación de depósitos. Usted dispone de una interface para realizar conciliaciones bancarias (de manera automática o manual); ingrese gastos, impuestos, diferencias, comisiones bancarias.

El software de gestión comercial maneja órdenes de pago de tesorería para la cobertura de gastos diarios (salidas de caja o fondo fijo), así como ingresos excepcionales (p.ej. aportes societarios, cobro de rentas, etc).

Con todos los datos financieros cargados en el sistema se pueden generar proyecciones de fondos. Todos los reportes del módulo incluyen numerosas opciones de filtrado, ordenamiento y customización de la información a emitir.

## Glosario

---

[Volver al Índice](#)

### A

Artículo: cada uno de los productos o servicios que se venden o se comercializan o forman parte de la lista de precios.

### C

Categoría: cada una de las clases utilizadas para clasificar o agrupar artículos.

Comprobante: un documento que se emite o se recibe para dar prueba de una transacción. Los comprobantes comprendidos por Midas son: facturas, notas de crédito, notas de débito, tickets, remitos, recibos de cobro, recibos de pago y presupuestos.

Comprobante de compra: una factura, nota de crédito, nota de débito o remito recibido emitido por un proveedor.

Costo: vea Precio de costo.

### E

Existencias: cantidad de un artículo o producto disponible para la venta. También llamado stock.

### F

Factura de compra: la factura que recibimos de un proveedor durante la realización de una compra de mercadería, insumos o contratación de servicios.

Factura de venta: la factura que se emitimos a un cliente durante la realización de una venta.

Faltante: condición de un artículo cuyas existencias están por debajo del punto de reposición. Artículo con faltante.

### N

Nivel de reposición: ver Punto de reposición.

### P

Proveedor: persona o empresa que nos provee o abastece artículos o insumos para la producción o la venta.

Punto de reposición: la cantidad mínima de un artículo que se desea tener en existencia. Al llegar a esta cantidad o al caer por debajo de esa cantidad en existencias, se entiende que debe hacerse un pedido del artículo para reponer en nivel de existencias.

Precio de venta, Precio de venta al público, PVP: el precio al cual se vende un producto o servicio al público. Vea también Precio de costo.

Precio de costo: el precio al cual se compra un artículo, o el costo total de producir un producto manufacturado

## R

Recibo de cobro: el comprobante que confeccionamos y entregamos como constancia de que hemos recibido (cobrado) algún valor en pago por una operación de compraventa. Normalmente emitimos y entregamos un recibo a un cliente en el momento en que éste nos abona una compra realizada o nos entrega dinero a cuenta de una compra futura.

Recibo de pago: el comprobante que se nos entrega cuando realizamos un pago. Normalmente se emiten recibos de pago al pagar mercadería comprada a un proveedor o al realizar otros gastos de la empresa.

Remito: documento mercantil que acredita la entrega de mercadería. El receptor de la mercadería debe firmarlo para dar constancia de que la ha recibido correctamente.

## S

Stock: ver Existencias.

Stock mínimo: ver Punto de reposición.

[Volver al Índice](#)